



Unsere weltweit einzigartigen Produkte helfen Menschen in jedem Lebensalter gesund, fit und aktiv zu bleiben. Die MedTec Medizintechnik GmbH ist Weltmarktführer im Bereich therapeutisch genutzter MBST Kernspinresonanz-Technologie und aktuell in über 40 Ländern aktiv. Wir wachsen weiter – das ist Ihre Chance, denn wir suchen ab sofort zur Verstärkung unseres nationalen Vertriebsteams eine/n

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst · Bundesweit (m/w/d)

Die MedTec bietet Ihnen ein spannendes Aufgabengebiet. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben weltweit exklusiv die patentierte MBST Kernspinresonanz-Technologie, die in der Human-, Veterinär- und Ästhetischen Medizin erfolgreich eingesetzt wird.

Ihre Aufgaben bei uns

- Ihre Zielgruppe sind medizinische Fachkreise. Ihre Hauptaufgabe ist die Neukundenakquise für das MBST Kernspinresonanz-Therapie-system sowie die kontinuierliche Beratung und Betreuung Ihrer Bestandskunden hinsichtlich Produkteinsatz und –anwendung.
- Sie erarbeiten sich ein optimales technisches und indikationsspezifisches Produktwissen, um öffentliche Informationsveranstaltungen für Patienten ebenso souverän und kompetent durchzuführen wie produktbezogene Schulungen in medizinischen Fachkreisen.
- Sie pflegen das CRM-System und erstellen Forecasts und Reportings entsprechend den Vorgaben der Vertriebsleitung. Sie nehmen Ihre Aufgaben vom Homeoffice aus wahr, das idealerweise im Verkaufsgebiet liegt.
- Die anspruchsvolle Zielgruppe und das komplexe Produktportfolio erfordern eine überdurchschnittliche Lernbereitschaft und den ständigen Willen, sich aktiv in unserer MBST-ACADEMY weiterzubilden.

Das bringen Sie mit, damit Sie perfekt in unser Team passen

- mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst mit nachweisbaren Erfolgen;
- Erfahrungen im beratungsintensiven Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte idealerweise im Bereich der Medizintechnik;
- eine positive Persönlichkeit mit Freude am direkten Kundenkontakt, Serviceorientierung und Beratungskompetenz;
- die notwendige Reisebereitschaft und einen Pkw-Führerschein.

Wir bieten Ihnen auch in Krisenzeiten

- ein überdurchschnittliches Fixgehalt zzgl. attraktiver Provisionen und ein leistungsgerechtes Prämiensystem;
- umfassende Einarbeitung und Fortbildung in unserer MBST-ACADEMY zur optimalen Vorbereitung auf Ihre Aufgaben;
- einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung;
- einen sicheren Arbeitsplatz mit einem weltweit einzigartigen und patentierten Portfolio.

Wir suchen Menschen, die mit uns neue Wege gehen wollen, Innovationen gestalten und Maßstäbe setzen!

Nutzen Sie diese Gelegenheit und werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und unseres sympathischen, dynamischen Teams in Wetzlar.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung (max. 10 MB). Bitte nennen Sie uns im Rahmen Ihrer Bewerbung auch unbedingt Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin.

Senden Sie Ihre Bewerbung bitte an: bewerbung@mbst.de | Absolute Diskretion ist Ihnen zugesichert.

Der Job ist nichts für Sie, aber Sie kennen da jemanden? Dann verweisen Sie ihn oder sie doch gerne auf diese Stelle.